

Itec Medical prikt in de roos met business-angel

Het MKB en start-ups mopperen nogal op banken: ze verstrekken nauwelijks kredieten meer vanwege strengere voorwaarden. Daarom zoeken steeds meer bedrijven hun heil bij business angels: private investeerders die behalve financiering ook zorgen voor inbreng van kennis en netwerkuitbreiding. Meesters van de Toekomst, een initiatief van Oost NV, brengt business-angels in contact met creatieve bedrijven die groeikapitaal nodig hebben. In deze aflevering: Itec Medical die via dit platform een business-angel in de schoot kreeg geworpen.

Het is een van de meest voorkomende orthopedische kwalen: een tennisarm. Miljoenen mensen hebben er last van in Europa. De huidige behandelmethoden hebben wisselvallige resultaten. Als rust houden niet helpt dan probeert de fysiotherapeut met massage de doorbloeding in de spier op gang te brengen. En als dat niet helpt, komt er een orthopedisch chirurg aan te pas die er een spuit inzet met lichaamseigen bloed. Of de elleboogpees wordt operatief 'losgehaald' en weer aangehecht.

Maar zoals gezegd genezen bij lange na niet alle tennisarmen. Dat komt met name omdat verpleegkundigen nogal eens naast de pees prikken waardoor de ontsteking niet wordt bereikt. Huisarts Rob van Thiel en befaamd orthopedisch chirurg Denise Eygendaal gingen op zoek naar een effectievere behandelmethode.

Het apparaat levert steeds dezelfde prestatie

Via de TU Delft kwam het duo enkele jaren geleden bij Sander van Vreeland terecht. Hij ontwikkelde een robot voor chemotherapie en liet van zich spreken als productontwikkelaar van medische instrumenten. Marco Eygendaal, Sander van Vreeland en Rob van Thiel werden aandeelhouder in de nieuwe onderneming: Itec Medical.

Ze kwamen met een ingenieus apparaat op de proppen dat exact de elleboogpees-ontsteking bij de wortel aanpakt. Het ITEC Medical device bestaat uit een werktuigbouwkundig instrument en een anatomisch gevormde houder /disposable met 12 kleine naalden die in de pees lichaamseigen bloed injecteren. Het AMC en het Deventer Ziekenhuis doen momenteel een pilot-project met patiënten. Dankzij de meetkundige instelling van het apparaat en het met ultrasound inmeten van de pees kan op precies de juiste diepte worden geïnjecteerd. "Het apparaat levert steeds dezelfde prestatie; het prikt 100 procent raak! Een ander groot voordeel is dat een verpleegkundige de behandeling kan toepassen", zegt mede-eigenaar Sander van Vreeland.

We waren alleen op zoek naar een geldschieter

Voordat medische producten marktrijp zijn, moeten ze eerst uit en treure getest en gecertificeerd (ISO-certificaat en productcertificering) worden. Een kostbaar en tijdrovend proces. Via de Regio Twente kreeg Itec Medical een lening van 150.000 euro waarvan deze activiteiten gefinancierd konden worden. Daarnaast kostte de technische ontwikkeling van het apparaat en deelname aan vakbeurzen veel geld. "Er zat al 4 ton in het product voordat we een externe investeerder hadden gevonden. Om het productieproces op te starten zijn we op zoek gegaan naar een externe geldschieter. Niet per se iemand die vakkennis meebrengt, maar iemand die gelooft in ons product en cash geld doneert voor de verdere uitrol van het apparaat." Na een aantal pitches bij De Meesters van de Toekomst kwam Van Vreeland in contact met een enthousiaste business-angel waarmee het gelijk klikte. De voormalige directeur van een eigen verpakkingsbedrijf doneerde kapitaal en denkt ook mee met de commerciële ontwikkeling van het prikapparaat. "Deze financiële injectie helpt ons in het opschalen van de productie. We zijn nog op zoek naar een geschikte productielocatie; wellicht kunnen we hier in het pand van Demcon cleanrooms huren of anders bij de UT. We willen volgend jaar 2500 tot 3000 injectie-units produceren". Momenteel is het apparaat op proef bij het Deventer Ziekenhuis en het AMC en bij enkele prive-klinieken in Duitse grensstreek en Itec Medical heeft een aantal fysio-therapeuten benaderd. "We kunnen nog niet aantonen dat het genezingsproces versneld wordt met ons apparaat, daarvoor hebben we een aantal pilot-

ervaringen nodig. Echter 60 euro per behandeling en een eenmalige aankoop van de behandeltafel a 3000 euro is geen onoverkomelijk bedrag voor een ziekenhuis om het apparaat te gebruiken. Daarom kunnen ziekenhuizen relatief eenvoudig in dit project stappen", aldus Van Vreeland. "De volgende 6 ziekenhuizen hebben zich al aangemeld. Itec Medical verwacht een echte doorbraak als de behandeling ook door de huisartsen wordt opgepakt".

De volgende stap is om de productie flink op te krikken als de vraag naar het apparaat stijgt en de kostprijs verder naar beneden te drukken. "We moeten het disposable zo slim mogelijk produceren via een hoogwaardige assemblage. Als je eenmaal binnen bent met een applicatie dan gaan zorginstellingen en zorgverleners niet zo snel over op een ander product. Vertrouwen en bewezen werking zijn de sleutelwoorden."



T: 0623877200 | Sterkerstraat 31 | 7481 JV Haaksbergen|
E: info@rijnbachttextvisual.nl | I: www.rijnbachttextvisual.nl